

バイヤーや 各分野の専門家が あなたにだけ コツをお伝えします



あなたのサービス・商品をブラッシュアップ



こんな方に
おすすめ！

売れる商品づくり・仕組みづくりを知りたい。

売り上げアップを目指したい。

自分の商品に付加価値をつけたいけど、何を変えたら良いのかわからない。

新しいお客さんが欲しい。



対象者

- ・創業から概ね5年未満の方
- ・過去に藤枝市主催の女性起業講座を受講し、起業した方

ブラッシュアップの流れ

通年受付

手順① エフドアまたは創業支援室に事前相談

手順② 1週間前まで

相談内容を整理（エフドアが支援）

- ・商品のアピールポイント・写真・イラスト等
- ・抱えている課題・問題点等

手順③ 当日

あなたから商品の概要を説明
専門家からのアドバイス・意見交換

手順④ 約1週間後

専門家よりレポートにてフィードバック

すぶうんおばちゃん 飯塚広美さん

5才児対象のスプーンを開発し、商品化できたところでブラッシュアップの機会をいただきました。

子どもの「困った」から出発し、多くのお母さんやチビッ子、保育園の先生方に協力を得て形状や効果を追究し、意見をもとに商品化したつもりでした。が、個人で開発した為、独りよがりて限られた分野の考え方に固執していたように思います。

違う分野の専門家の先生から、商品の「見せ方」や「伝え方」など様々な指摘をいただきました。多方面からいただいた貴重な意見やアイデアをもとに、改良を重ねることができました。

おかげで、スプーンが必要なチビッ子の元へ届けられるようになりました。良い機会をいただいたと感謝しています。



◆申し込み方法 相談内容の概要をエフドアまたは創業支援室に直接またはメールで送ってください

お気軽に
ご相談ください

EG支援センターエフドア

☎054-637-9008

✉egfujieda@gmail.com



問い合わせ

藤枝市創業支援室

藤枝市岡上山2丁目15番25号 藤枝市役所南館2階

☎054-643-3239

✉sougyou@city.fujieda.shizuoka.jp